

## JUNIOR SALES MANAGER

Poszukujemy osoby do sprzedaży, którego zadaniem będzie pozyskiwanie nowych klientów zainteresowanych wykorzystaniem naszego potencjału reklamowego.

### Opis stanowiska pracy:

- Realizacja planów sprzedażowych;
- Poszukiwanie, nawiązywanie relacji i pozyskiwanie nowych Klientów w branży internetowej;
- Promowanie firmy w środowisku reklamowym.

### Wymagania:

- Łatwość nawiązywania kontaktów;
- Komunikatywność;
- Wysoka kultura osobista;
- Sumienność i dobra organizacja pracy własnej;
- Zdolności interpersonalnych oraz zaangażowania;
- Znajomości zagadnień internetowych oraz praktycznych umiejętności w zakresie obsługi podstawowych aplikacji biurowych (Office);
- Kreatywność.

### Oferujemy:

- Szkolenie w zakresie wykonywanych obowiązków;
- Atrakcyjne wynagrodzenie prowizyjne w oparciu o umowę współpracy;
- Ciekawą pracę w nowoczesnej, rozwijającej się firmie;
- Przyjazne warunki pracy;
- Możliwość rozwoju zawodowego i podnoszenia kwalifikacji poprzez dostęp do innowacyjnych technologii IT;
- Wsparcie doświadczonych pracowników.

Zainteresowane osoby zapraszamy do przesyłania CV oraz listu motywacyjnego na adres [rekrutacja@tro.pl](mailto:rekrutacja@tro.pl)

Prosimy o dołączenie do zgłoszenia klauzuli:

*„Wyrażam zgodę na przetwarzanie przez TRO MEDIA S.A., ul. Grabiszyńska 151, 53 - 439 Wrocław moich danych osobowych do celów niezbędnych do procesu rekrutacji (Ustawa o ochronie danych osobowych z dn. 29.08.1997 r. Dz. U. 133, poz. 883)”*

Skontaktujemy się z wybranymi kandydatami.